



SOLUTION ソリューション

企業再生

10年以上にわたり過剰債務や不良債権に苦しんできた日本経済は官民の努力によりそれらの克服に成功したといえます。しかし、グローバル化や少子高齢化という社会の変化の中で、企業、事業を取り巻く環境は今後ますます激しくなっていくことが見込まれております。

しかしながら、今回の局面で事業・企業再生に必要な様々なツールが開発され、法的制度も整いつつあります。変化をチャンスととらえ、経営の基本である選択と集中の実現により企業価値の更なる向上を図ることがこれからの時代の経営者に求められます。企業活力再生研究会(経済産業政策局長の私的研究会)が平成17年5月にまとめた「今後の事業再生メカニズムの在り方について」の中でも、「新たなビジネスモデルを構築する事業革新の取組みや、戦略的M&Aの活用による他社からのコア事業の吸収や自社のノンコア事業の売却等の選択と集中の取組みを通じて、事業価値の毀損を予防し、さらに事業価値を向上させていくことが求められる」と説明されています。

このような再生、経営改善の場面でも多数の利害関係者の調整や多くの分野の専門的事項を総合的に理解判断しなければならない取引の全体を把握しアドバイスするアドバイザーの役割は極めて重要です。

アメリカン・アプリーザルは、世界中で100年以上にわたって培ってきた「価値」を見つめてきた経験を核として、企業・事業の価値向上に取り組んでいます。

▶ このサービスへのお問い合わせはこちら